



Moderne Hallen, Kran, kompletter Hafenservice und viele Modelle auf Lager: Der Stammsitz von Boote Keser ist von Land oder vom Wasser aus gut erreichbar und bietet alles rund ums Boot aus einer Hand.

Alles aus einer Hand: Bootscenter Keser

Wer Berlin auswärts auf der B5 in Richtung Spandau fährt und vor der Havelbrücke der geschäftigen, breiten Heerstraße die Zufahrt zur Havelschlenke, einem kurzen Arm der Havel, herab fährt, der taucht in eine andere Welt ein. Yachthäfen, Rudervereine, Werften und Wassersportvereine tummeln sich am Havelufer in der nahen Umgebung rund um den Stößensee, den Pichelsee und der scharfen Lanke. Ein paar Meter die Straße herunter liegt am Ende einer steilen Zufahrt ein Bootsgelände, dessen zwei moderne Hallen mit einem Mobilkran davor den Besucher schon von weitem begrüßen. „Bootscenter Keser“ steht in großen Lettern auf Kran und Hallen. Der Name ist seit fast 45 Jahren aus der Berliner Bootsszene und darüber hinaus nicht wegzudenken.

Text: Christian Schneider, Fotos: Bootscenter Keser/ C. Schneider

Mit nicht mehr als einem Rucksack kam Gerhard Keser in den 60er Jahren von Stuttgart nach Berlin. Dort war der gelernte KFZ-Mechaniker mit 22 Jahren bald Berlins jüngster KFZ-Meister. Der junge Mann hatte ein Händchen für Motoren und zudem Benzin im Blut. Darüber hinaus begeisterte er sich für Boote. Nachdem Keser einige Anstellungen in der Umgebung hatte und sich einen Namen als talentierter und zuverlässiger Motoren-Doktor gemacht hatte, ergriff er 1970 die Initiative und gründete am 1. Mai des Jahres sein eigenes Unternehmen am Ufer der Havel. Dessen Hauptsitz befindet sich auch heute noch am selben Standort.

Sowohl verkehrsmäßig über Land schnell erreichbar, als auch mit einer perfekten Anbindung an das traumhafte Wassersportrevier der Havel – das Unternehmen entwickelte sich in den folgenden Jahren schnell zu einem Service- und Bootshandelsunternehmen mit einem breiten Portfolio rund um das Thema motorisierter Wassersport. 1977 wurde Sohn Mike geboren und wuchs quasi in das Thema hinein. Nicht ohne Folgen: Der junge Mike Keser entwickelte eine große Begeisterung für den Wassersport und das Segeln und saß mit neun Jahren bereits in der Optimisten-Jolle. Gerhard und Ehefrau Petra Keser förderten diese Begeisterung und neben dem Spaß an der Sache, hatte der Sohn auch noch Talent und sportlichen Ehrgeiz: Zwei Deutsche



Familienbetrieb in zweiter Generation: Mike Keser ist Wassersportler aus Leidenschaft und mit Herz und Hand für seine Kunden da.

Meisterschaften in unterschiedlichen Bootsklassen krönten den Erfolg der Segellaufbahn in den folgenden Jahren.

Nach dem Schulabschluss studierte Keser Betriebswirtschaftslehre und der Einstieg in das Unternehmen des Vaters im Jahre 2006 war ein weiterer, logischer Schritt. Vater Gerhard Keser wurde im Jahr 2011 von der Messe Boot & Fun Berlin mit dem Preis für sein Lebenswerk ausgezeichnet. Viel hatte er in über 40 Jahren bewegt und hat am Ausbau des Bootssports in Berlin einen entscheidenden Anteil. Doch Mike Keser ruht sich nicht auf den Erfolgen des Vaters aus, sondern setzt eigene Impulse und entwickelt das Unternehmen weiter. Durch den Fall der Mauer und der innerdeutschen Grenze war aus dem begrenzten Berliner Revier das Hauptstadtrevier zum größten Binnenwassersport-Revier Europas geworden. Mit unzähligen Möglichkeiten der Weiterentwicklung. Neben dem Stammsitz mit der Motorenwerkstatt, dem Bootsverkauf, dem kompletten Hafenservice inklusive eines eigenen Krans und einer eigenen Sattlerei für Planen, Bootsverdecke und Persenninge, befindet sich am benachbarten Stößensee mittlerweile eine eigene Marina mit 80 Liegeplätzen und einem gemütlichen Hafenrestaurant mit traumhaftem Ausblick aufs Wasser. 26 komfortable und bestens ausgestattete Charteryachten – die „Seepferdchen“ –, zumeist von renommierten, holländischen Werften extra für Keser gebaut, liegen in Werder und in Rechlin, und warten darauf, von ihren Gästen für die Erkundung eines der schönsten Reviere Europas genutzt zu werden. Für nicht weniger als elf internationale Marken bekannter Hersteller wie Quicksilver, Galia, Crownline, Silver, Gruno, Keser-Hollandia u.a. ist das Bootscenter Keser Vertragshändler. Ebenso ist Mike Keser stolz darauf, Service-



Feiert mit der Familie im nächsten Jahr das 45. jährige Firmenjubiläum: Firmengründer Gerhard Keser.

Silver Hawk BR testen ...



BOOT & FUN Berlin Messegelände
27. - 30.11.2014, Halle 4/Stand A 05

Silver[®]
The AluFibre™ Boat
www.silverboats.de



VERTRIEB SILVER:
BOAT SOLUTIONS GmbH
Seestr. 8, D-86919 Utting a. A.
T +49 8806 95 65 90
office@boat-solutions.de
www.boat-solutions.de

STÜTZPUNKTHÄNDLER:
www.bootscenterkeser.de
www.boote-lingroen.de
www.sportis-boote.de
www.siwa-boote.de
www.boote-service-oberbayern.com
www.ancora-marina.com
www.buholzer-boote.ch

Geprüfte Qualität im Bootssport!



Dieses Siegel steht für Qualität,

ausführliche Beratung, qualifiziertes Personal und einen guten Service. Darauf dürfen Sie bei den geprüften Fachbetrieben vertrauen.

Einen Betrieb in Ihrer Nähe finden Sie unter www.bvww.org/zertifizierung



Größter Quicksilver-Händler Europas: Bei Keser stehen immer Boote zur Besichtigung bereit.

partner für die großen Motorenmarken, Suzuki, Mercury und Honda zu sein. Gemessen an der Stückzahl der verkauften Boote ist das Unternehmen heute der größte Händler der Marke Quicksilver in Europa. Zahlreiche Boote sind vor Ort sogar auf Lager. Und getreu dem Quicksilver-Motto „Life is now“ vergeht auch für ganz Kurzentzschlossene lediglich ca. eine Woche von der Bestellung des Bootes bis zur betriebsbereiten Übergabe. Dabei ist eine Einweisungsfahrt für Mike Keser selbstverständlich. „Der persönliche Kontakt zum Kunden ist mir wichtig und macht Spaß“, bekennt der sympathische Berliner. „Das ist es doch auch, was ein Unternehmen mit langer Familientradition ausmacht“. Mike Keser ist ein Mann der Tat, der selber mit anpackt und das Telefon abnimmt und die Kunden berät. Ein Herr schaut zum Büro hinein, die Tür steht offen, Kesers Arbeitsplatz ist vis-à-vis der Eingangstür. Hier sitzt der Chef mittendrin. „Hallo! Wie können wir helfen?“, fragt Mike Keser und berät kurz darauf bei der Auswahl eines neuen Motors.

Bis zu 20 Mitarbeiter beschäftigt Keser während der Saison und bietet seinen Kunden neben den Serviceangeboten vor Ort auch einen

mobilen Service an, wenn es während der Tour einmal irgendwo haken sollte. „Alles aus einer Hand – dafür stehen wir!“, so Keser, dem es wichtig ist, dass sich seine Kunden wohl fühlen. „Wir bieten mit unseren Liegeplätzen in den Häfen und den Serviceangeboten ein Rundum-Sorglos-Paket an. Wer will, der kann sich ganz aufs Boot fahren konzentrieren, alles Weitere übernehmen wir. Viele Kunden, gerade auch unter den Neueinsteigern, nehmen dies gerne an“, weiß Keser zu berichten. Diese Neueinsteiger liegen Keser am Herzen: „Mit der Einführung der 15 PS Regelung hatten wir hier viele neue Wassersport-Interessierte. Dabei können wir neben den passenden Booten eben auch einen Standort an einem sicheren und dabei noch sehr schönen Revier anbieten“, ist Keser sich der Standortvorteile bewusst. „Das ermöglicht auch dem Neueinsteiger, sich behutsam an den Spaß am Boot fahren heranzutasten. Für alles Weitere rund ums Boot sind wir dann wieder da“, strahlt der 37-jährige, der zur Saison nicht selten bis in die späten Abendstunden auf dem Gelände an der Heerstraße alles Notwendige organisiert. „Wer ein Unternehmen führt, der muss mit Leidenschaft

Voller Service rund ums Boot zum Wohlfühlen: Die lauschige Keser-Marina am Stößensee mit dem gemütlichen Hafenrestaurant.





Alles aus einer Hand: Die Sattlerei für Bootsverdecke und die Motorenwerkstatt.



Beliebt bei Charterern und Eignern: Die soliden Keser-Hollandia Yachten laden zur Erkundung des traumhaften Revieres ein.

dabei sein und darf nicht auf die Uhr gucken“, Keser ist in dieser Tradition großgeworden.

Auch Arbeiten wie z.B. Wartungen, Inspektionen und Instandsetzungen, Propellerberechnung, Einbau von Elektronik wie GPS- Geräten, Fishfindern oder dem Einbau von Bugstrahlrudern übernimmt das qualifizierte Team des Bootscenter Keser. „Service aus einer Hand“ ist das Motto. Mike Keser ist sicher, dass dies der richtige Weg ist: „Schon mein Vater war immer der Ansicht, das alles ein Kreislauf ist“. Die Zufriedenheit der Kunden ist seine beste Werbung, das ist Mike

Keser bewusst. „Ist der Kunde mit dem Produkt und dem Service zufrieden, so kommt er wieder und empfiehlt uns weiter. Damit schließt sich dann der Kreis.“

Kontakt:

Bootscenter Keser, Heerstraße 199, 13595 Berlin

Tel.: 030-3620800, Fax: 030-3619368

Email: info@bootscenterkeser.de

Web: www.bootscenterkeser.de www.bootscharterkeser.de



**LEICHT UND DOCH SCHWER BEEINDRUCKEND.
DIE NEUEN DF25A UND 30A.**

**SUZUKI
MARINE
Mobilität**



So leicht kann vollgepackt sein.

Vollgepackt mit modernster Suzuki Motoren Technologie und doch die leichtesten ihrer Klasse: Die neuen 3-Zylinder-Reihenmotoren DF25A/30A sind Klassenbeste in der 25 PS und 30 PS Klasse.

So gut sind die Neuen:

- » Geringstes Gewicht in der 25- bzw. 30-PS-Klasse der Viertakt-Außenbordmotoren
- » Lean-Burn-System: außergewöhnliche Kraftstoffeffizienz durch intelligentes Kraftstoffmanagementsystem
- » Rollenkippebel bieten erstmals in dieser Klasse reibungslosen Betrieb
- » Mehr Leistung und weniger Reibung durch eine versetzte Kurbelwelle
- » Längere Ansaugwege versorgen den Motor mit kühlerem Luftstrom
- » Übersichtliche LED-Anzeigen zur Motorüberwachung

Besuchen Sie uns:



**27.11. –
30.11.14**



Way of Life!

LEAN BURN

www.suzuki.de